



# 發展當地的合作夥伴關係

獅友和青少獅知道，我們在合作中更能取得更多成就。這就是在您的社區中與志同道合的組織建立夥伴關係後，可以提高服務方案的可視性、影響力和品質的原因所在。本指南將幫助貴分會為建立夥伴關係作好準備，並幫助您識別和主動接觸潛在的合作夥伴。

## 小知識

### 什麼是合作夥伴關係？

- » 與一組有共同利益，並且同意為實現共同目標而共同努力的組織建立起的關係

### 我們為什麼應該與其他組織合作？

- » 可以幫助貴分會取長補短
- » 可以為改善您的服務方案提供其他資產和技能
- » 在倡導共同目標方面充當隊友

### 我們可以與誰合作？

- » 非政府組織 (NGO)
- » 私營企業/公司
- » 政府機構

#### 好夥伴的特徵

- ▶ 有共同的目標和價值觀
- ▶ 在合作夥伴關係中可為合作夥伴補充專業知識
- ▶ 溝通能力強；反應快速主動
- ▶ 對志工工作/服務充滿熱情
- ▶ 良好的組織能力且可以信賴

#### 需要小心留意的徵兆

- ▶ 目標和價值觀不協同不一致
- ▶ 對合作夥伴關係的貢獻不明確
- ▶ 難於溝通；反應遲鈍
- ▶ 欠缺熱情和動力
- ▶ 混亂和不一致

## 活動 1

### 我們想從合作夥伴那裡得到什麼？

最好的起點是確定您想要從合作夥伴那裡獲得什麼。獅友和青少獅分會以及社區需求評估 (CCNA) 可以幫助您確定貴社區有何需求和服務機會，以及貴分會有何優勢和有待改進的地方。如果需要，請使用此資源作為第一步。

使用下邊的工作表來回答關於貴分會的重要問題。

#### 1 分會的優勢和有待改進的地方

列出貴分會可以為潛在合作夥伴提供的優勢。

列出貴分會有待改進的地方。

#### 2 夥伴貢獻

我們的分會需要配備什麼技能、資產和/或資源以增強我們的方案？

#### 3 潛在的合作夥伴

在 CCNA 的活動 3 中與我們交流的服務供應商是否可以提供這些技能、資產和資源？

我們的分會會員與能夠貢獻這些技能、資產和資源的個人或組織有怎樣的聯繫？

潛在的合作夥伴：\_\_\_\_\_ 聯絡人：\_\_\_\_\_

聯絡資料：\_\_\_\_\_



## 活動 2

### 我們的分會是否已準備好主動接觸潛在的合作夥伴？

請選擇您在上一頁活動 1 中確定的其中一個潛在合作夥伴。

潛在的合作夥伴：\_\_\_\_\_

建立潛在合作夥伴關係要達成的目標：\_\_\_\_\_

使用下邊的檢查表來確定貴分會是否已準備好主動接觸這個潛在合作夥伴。

<input type="checkbox"/> 是 <input type="checkbox"/> 否	我們知道，作為分會我們有何優勢和有待改進的地方。
<input type="checkbox"/> 是 <input type="checkbox"/> 否	我們知道，我們想要執行何種服務方案。
<input type="checkbox"/> 是 <input type="checkbox"/> 否	我們知道，我們需要潛在的合作夥伴為我們的服務方案提供哪些貢獻，好讓方案更成功。
<input type="checkbox"/> 是 <input type="checkbox"/> 否	我們知道，我們可以為潛在的合作夥伴作出哪些貢獻。
<input type="checkbox"/> 是 <input type="checkbox"/> 否	我們已準備好與潛在的合作夥伴探討共同的目標和目的。

### 後續步驟

如果貴分會對上述說法大多回答「是」：

恭喜！您已準備好主動接觸潛在的合作夥伴。前進至活動 3。

如果貴分會對上述說法大多回答「否」：

該檢查表是否難以回答？如果是這樣，請考慮花些時間來重新評估。對於貴分會為建立合作夥伴關係所作的準備，以下資源或許是進行下一步驟的有用資源：



#### 分會質素舉措

幫助分會識別改進機會的  
戰略規劃工具



#### 獅子會學習中心

一個網上培訓中心，涵蓋從解決衝突到  
訂立目標再到公眾演說等各種主題

## 活動 3

### 我們如何去主動接觸潛在的合作夥伴？

一旦您考慮了貴分會的需求，並識別出可以改善社區影響力的合作機會，您就需要聯繫並開始對話。

使用下邊的工作表來規劃與潛在合作夥伴的對話。

對話策略	備註
<b>自我介紹</b> 解釋您發起會議或致電的理由。	
<b>簡要介紹來龍去脈</b> 分享有關國際獅子會和貴分會的關鍵細節： <ul style="list-style-type: none"> <li>» 我們是誰</li> <li>» 貴分會的背景及其在社區中提供的服務工作</li> <li>» 貴分會的未來目標</li> </ul>	
<b>分享目標和機會</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>» 分享您想要進行的特定方案</li> <li>» 討論你們可以一同實現的影響，以及為什麼您對與他們成為潛在合作夥伴並一起合作感到興奮</li> <li>» 分享有關您的潛在合作夥伴將會如何受益和/或因合作關係而獲得認可的見解</li> </ul>	
<b>聆聽並回應</b> 考慮他們的想法，並準備提供更多有關貴分會、資源和服務方案想法的資料。	
<b>決定後續步驟</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>» 您還應該和誰對話？</li> <li>» 您要如何推進下一步？</li> </ul>	



- 使用的標識和商標必須遵守《LCI 商標政策》和《LCI 品牌準則》，其可以在 [Lionsclubs.org](http://Lionsclubs.org) 的資源中心上找到。

建立合作夥伴關係是增加您的影響力的好方法！當您有效地合作和清晰地溝通時，您將能夠實現可以讓貴分會，您的合作夥伴和您的社區均獲益的共同目標。良好的合作關係是雙贏的關係。